abcfinance

LEASING – FREIRAUM DURCH LIQUIDITÄT

Für einen starken Mittelstand

Ein Unternehmen der Werhahn-Gruppe

abcfinance

ABCFINANCE – FREIRAUM DURCH LIQUIDITÄT

Neue Perspektiven für Ihren Wettbewerbsvorsprung

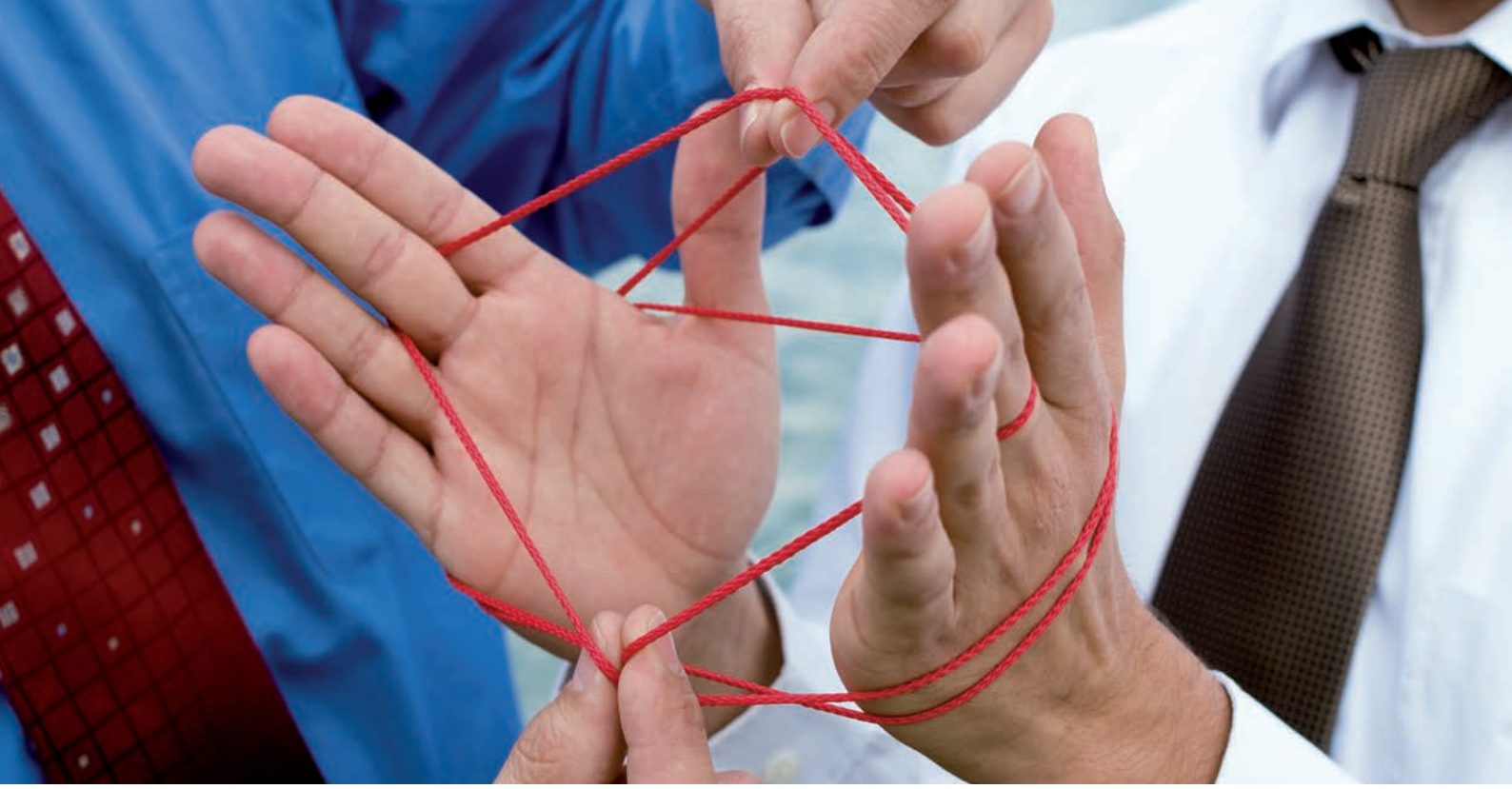
abcfinance steht mit ihren Produkten für Zuverlässigkeit und Fairness im Mittelstand: Für Innovationskraft, für Flexibilität und nicht zuletzt für Stabilität. Dafür machen wir uns stark. Denn als Rückgrat der österreichischen Wirtschaft geben mittelständische Unternehmen wichtige Impulse und gehören zu den bedeutendsten Arbeitgebern des Landes.

Damit auch Ihr Unternehmen trotz kürzerer Wirtschafts- und Innovationszyklen technisch stets auf dem neuesten Stand bleibt und Investitionsvorhaben schnell realisieren kann, brauchen Sie einen Spezialisten für innovative Finanzierungslösungen an Ihrer Seite.

Als kompetenter Finanzexperte mit 40-jähriger Erfahrung entwickelt abcfinance passende Leasingkonzepte für verschiedenste Branchen und Ansprüche. Unabhängig von Banken und Herstellern. So stärken unsere Angebote Ihre Liquidität und Planungssicherheit.

Verlassen Sie sich auf einen starken Finanzpartner von außerordentlichem Renommee mit Begeisterung für Ihre Projekte. Unsere Branchenkompetenz und unser Finanzierungs-Know-how werden Sie überzeugen.

abcfinance – wir machen uns stark für den österreichischen Mittelstand!



ABCFINANCE – EINGEBUNDEN IN EINE STARKE GRUPPE

Hand in Hand für Ihren Geschäftserfolg

Bei der Entwicklung unserer innovativen Finanzierungslösungen verfolgen wir ein Ziel: Die Finanzierung des österreichischen Mittelstandes und die Mittelbeschaffung für dessen Investitionsvorhaben.

Als österreichische Tochter des deutschen Finanzdienstleisters abcfinance gehören wir zum Werhahn-Konzern, einem erfolgreichen Familienunternehmen, das seit mehr als 175 Jahren Kundennähe und den Servicegedanken großschreibt. Ein eigenes Kreditinstitut macht uns unabhängig: Das Einlagengeschäft der abcbank refinanziert Forderungen aus dem Leasing- und Factoringgeschäft der abcfinance.

Hinter uns steht ein enges Vertriebsnetz, das Ihre bundesweite Betreuung gewährleistet. Schnell, fachkundig und persönlich. In allen Fragen des Leasings oder der Absatzfinanzierung. Vor Ort, telefonisch oder im Web.

Wir haben die Bedürfnisse mittelständischer Unternehmen stets im Blick und sind offen für neue Ideen und gewinnsteigernde Konzepte. Weil der Kunde für uns immer an erster Stelle steht.

abcfinance – auf uns können Sie sich verlassen!

KENNZAHLEN IM ÜBERBLICK

ABCFINANCE GMBH DEUTSCHLAND (INKL. ABCBANK GMBH DEUTSCHLAND)

GRÜNDUNG	16. Dezember 1976
EIGENKAPITAL	117 Mio. Euro
NEUGESCHÄFT LEASING 2015	945 Mio. Euro
FACTORINGVOLUMEN 2015	2.230 Mio. Euro
BILANZSUMME 2015	2.123 Mio. Euro
MITARBEITERZAHL	550

Werhahn KG

BAUSTOFFE
- Basalt Natursteine
- Rathscheck Schiefer

FINANZDIENSTLEISTUNGEN
Bank11
abcbank
abcfinance

Unternehmen der abcfinance GmbH Deutschland

abcfinance Österreich

abcfinance Niederlande

KONSUMGÜTER
- Zwilling Küche
- Zwilling Beauty Group
- Friseurbedarf Jaguar/Tondeo

SONSTIGE

DIREKT- UND ABSATZLEASING DER ABCFINANCE

Ihr maßgeschneidertes Vorteilspaket

abcfinance ist der Spezialist für maßgeschneiderte Finanzierungslösungen: sowohl für Unternehmen als auch für deren Kunden. Die vielfältigen Direktleasingangebote halten Ihrem Unternehmen bei allen wichtigen Investitionsvorhaben den Rücken frei.

Für Händler und Hersteller ist Absatzleasing genau das Richtige. Denn so haben Sie neben Ihren Produkten auch gleich attraktive Finanzierungslösungen für Ihre Kunden mit im Angebot.

Auch abcfinance-Spezialabsatzlösungen mit dem Branding des Händlers oder des Herstellers, sogenannte Treuhandmodelle, gegebenenfalls per Miete in- oder exklusive Service, können ein ideales Produkt für eine Steigerung des Umsatzes darstellen.

DIREKTLEASING

Die flexible Finanzierungslösung für Ihre Investition

„Reichtum liegt nicht im Eigentum, sondern im Gebrauch der Dinge." Dieser Gedanke stammt von Aristoteles, ist aber heute noch so aktuell wie vor über 2000 Jahren. Denn mobile Güter sind Gebrauchsgüter. Unerlässlich für Ihren Produktions- und Dienstleistungsprozess. Und eine große Wettbewerbsherausforderung für Ihr Unternehmen. Technologisch immer auf dem neuesten Stand sein? Ohne Liquiditätsengpass? Und mit flexiblen Abschreibungszeiträumen? Die Antwort heißt Mobilienleasing – einfach und effizient.

Modernste Technik zählt zu den entscheidenden Wettbewerbsfaktoren. Regelmäßige Investitionen stellen aber gerade mittelständische Unternehmen vor große finanzielle Herausforderungen. Mit unseren Leasingangeboten finanzieren Sie Ihren Investitionsbedarf flexibel, schonen Ihre Liquiditätsreserven, ohne Fremdkapital aufzunehmen, und halten Ihre Kreditlinien bei der Hausbank frei.

Vom Kopierer bis zur Schneekanone, von der Sattelzugmaschine bis zum Vierfarbdrucker: Wir passen unsere Leasingangebote den Bedürfnissen Ihres Unternehmens an. Denn statt hoher Anschaffungskosten zahlen Sie überschaubare Leasingraten aus den erwirtschafteten Einnahmen Ihrer Leasingobjekte. Auch regelmäßige Updates und Erweiterungen Ihrer Ausstattung können Sie problemlos finanzieren. Alles natürlich bei freier Produkt- und Herstellerauswahl.

Investieren Sie mit schneller und verbindlicher Finanzierungszusage und entscheiden Sie sich für die faire, maßgeschneiderte Vertragsgestaltung der abcfinance: für den wirtschaftlichen Erfolg Ihres Unternehmens.

abcfinance leasing

DIREKTLEASING – DER ERFOLGSFAKTOR FÜR IHR UNTERNEHMEN

BEDEUTET PLANUNGSSICHERHEIT

Überlassen Sie nichts dem Zufall! Die individuelle und faire Vereinbarung von Vertragslaufzeiten und Leasingraten gibt Ihnen eine sichere Kalkulationsgrundlage.

GARANTIERT HERSTELLERUNABHÄNGIGKEIT

Für Sie nur das Beste! Sie haben bei der Wahl des Investitionsobjekts, des Herstellers und des Händlers freie Hand. Unsere Unabhängigkeit zahlt sich für Sie aus.

ERZIELT POSITIVE BILANZEFFEKTE

Steuern Sie Ihre Bilanzrelationen! Leasingobjekte werden bei abcfinance bilanziert. Trotz Investitionen bleibt Ihre Eigenkapitalquote erhalten. Sie punkten beim Rating Ihrer Hausbank.

FÖRDERT INNOVATIONEN

Aktualität ist ein wichtiger unternehmerischer Erfolgsfaktor! Investieren Sie deshalb in modernste Technologie. Mit unseren flexiblen Leasinglaufzeiten bleiben Sie technologisch immer wettbewerbsfähig.

FÖRDERT DIE FLEXIBILITÄT

Nah an der Realität! Wir gestalten mit Ihnen die monatlichen Leasingraten je nach individueller Betriebssituation und analog zu den geplanten Einnahmen aus dem Leasingobjekt. Mit flexibler Vertragsgestaltung sowie unterschiedlichsten und fairen Optionen bei der Vertragsbeendigung.

STEIGERT SOFORT IHREN LIQUIDITÄTSSPIELRAUM

Bleiben Sie flüssig! Wir übernehmen die Finanzierung Ihres Investitionsobjekts. Sie können sich voll auf Ihr Geschäft und Ihre Kunden konzentrieren. Leasing schafft Unabhängigkeit von der Hausbank. Kreditlinien werden entlastet.

LEASING

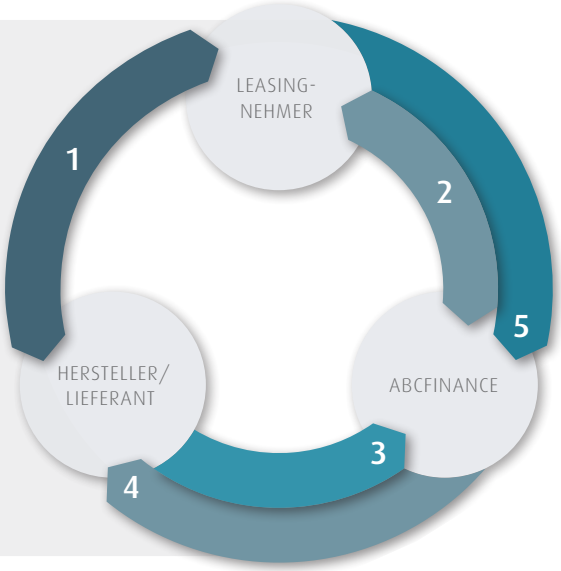
1 Kaufvertrag

2 Leasingvertrag

3 Rechnung

4 Zahlung

5 Leasingraten



ABSATZLEASING

Das überzeugende Argument für Ihre Kundenbindung

Sie liefern erstklassige Produkte und wir das passende Finanzierungsmodell. Hohe Anschaffungskosten sind für Ihre Kunden eine große finanzielle Herausforderung. Besonders wenn die Geschäftslage starken saisonalen Schwankungen unterliegt.

Erleichtern Sie Ihren Kunden die Kaufentscheidung, indem Sie ihnen die Finanzierung mit überschaubaren Raten gleich mit anbieten. Ganz gleich, ob über Leasing oder einen Mietvertrag. Dieser zusätzliche Service stärkt Ihre Kundenbeziehungen und fördert den Absatz Ihrer Produkte.

Denn Leasing ist weit mehr als eine Finanzdienstleistung für Ihre Kunden. Nutzen Sie Leasing als erfolgreiches Wettbewerbsinstrument: Zur Verkaufsförderung, zur Festigung der Kundenbeziehung und auch zur nachhaltigen Steigerung Ihres Umsatzes.

Wir unterstützen Sie dabei. Unsere Branchenexperten kennen Ihren Markt und passen die Finanzierungsmöglichkeiten an die Bedürfnisse Ihrer Kunden an.

ABSATZLEASING – IHR ATTRAKTIVES HÄNDLERPLUS

UNKOMPLIZIERTE VERTRAGSABWICKLUNG

Über unser Online-Portal können Sie schon während des Verkaufsgesprächs eine Finanzierungsanfrage stellen und eine Bonitätsprüfung durchführen. Danach sind es von der Auskunftsermächtigung über die Genehmigung bis zur Übernahmebestätigung nur noch wenige, einfache Schritte.

HOHE LIQUIDITÄT

Warten Sie nicht mehr, bis Ihre Kunden die Rechnungen begleichen. Bei Abschluss eines Leasingvertrages übernehmen wir die Finanzierung der Anschaffungskosten und Sie erhalten umgehend Ihr Geld.

KEIN AUSFALLRISIKO

Zahlungsrückstände Ihrer Kunden? Das gehört für Sie der Vergangenheit an. Denn in der Regel übernehmen wir den kompletten Ausfallschutz.

ÜBERZEUGENDES VERKAUFSARGUMENT

Überschaubare Monatsraten anstelle einer belastenden Kaufsumme? Die Entscheidung fällt Ihrem Kunden sicherlich nicht schwer. Und Sie kommen schnell ins Geschäft. Bei Spezialmodellen im Miet- oder Treuhandbereich werden darüber hinaus nicht Kaufpreise, sondern Leistungen in den Vordergrund gerückt. Das hilft vor allem in wettbewerbsintensiven Märkten.

ENGE KUNDENBINDUNG

Leasingverträge binden Ihre Kunden langfristig. Mit regelmäßigem Service und Folgegeschäften. Damit steigern Sie Ihr Geschäftspotenzial.

PLANBARES FOLGEGESCHÄFT

Kalkulieren Sie mit Reinvestitionen. Denn bei Vertragsabschluss steht der Zeitpunkt für Folgegeschäfte bereits fest. Halten Sie Ihre Kunden auf dem neuesten Stand der Technik. Sie kennen die Bedürfnisse Ihrer Kunden und können neue Produkte und Serviceleistungen gezielt vorschlagen.

ALLES AUS EINER HAND

Über unsere Leasing-, Mietvertrags- oder auch Treuhandlösungen können nicht nur das betreffende Objekt, sondern auch dazugehörige Serviceleistungen, wie beispielsweise Installationen, Schulungen oder Wartungen, finanziert werden.

ABSATZLEASING – DAS PROFITABLE KUNDENPLUS

MEHR LIQUIDITÄTSRESERVEN UND HÖHERE PLANUNGSSICHERHEIT
aufgrund überschaubarer Leasingraten.

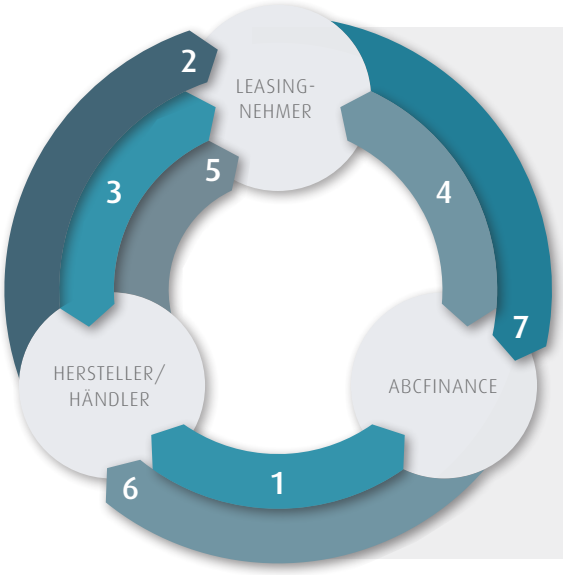
SCHONUNG DER EIGENMITTEL
weil die Anschaffungskosten über einen Leasingvertrag finanziert werden.

BESTEHENDE KREDITLINIEN WERDEN ENTLASTET
da für die Investition kein Fremdkapital aufgenommen werden muss.

BILANZNEUTRALE FINANZIERUNG
denn das Leasingobjekt wird in der Bilanz der Leasinggesellschaft aktiviert.

SOFORTIGE STEUERMINDERUNG
da Leasingraten in der Regel voll abzugsfähig sind.

ABSATZLEASING



1 Partnerschaft

2 Angebot inklusive Finanzierung

3 Kaufvertrag

4 Leasingvertrag

5 Lieferung/Abnahme

6 Zahlung

7 Leasingraten

AUCH FÜR IHRE BRANCHE DIE PASSENDE LÖSUNG

Ob einzelne oder umfangreiche Projekte: Für unsere Partner entscheidend sind intelligente Finanzierungslösungen zur Absatzförderung und für spezielle Branchenanforderungen. abcfinance ist der Spezialist für gewinnbringende Absatzfinanzierung mit fundierten Marktkenntnissen, Fachhandelsexpertise und garantierter Kundenbindung.

Der richtige Finanzpartner also, um die individuellen Anforderungen Ihrer Kunden zu erfüllen. Und diese langfristig zu binden. abcfinance: flexibel, zuverlässig, seriös und schnell.

ABCFINANCE – FLEXIBEL, ZUVERLÄSSIG, SERIÖS UND SCHNELL

Fitnessbranche

Ob Trainingsgeräte, Studioausstattung, Technik oder Fuhrparkerweiterungen: Unsere branchenrelevanten Leasinglösungen geben die finanzielle Kondition, um Fitnessstudios im Wettbewerb nachhaltig zu unterstützen.

Medienwelt

Komplexe Projekte mit unterschiedlichen Lieferanten. Laufende Software-Updates oder Systemanpassungen. Sie erhalten bindende Finanzierungszusagen für Ihre Großaufträge. Wir bieten Finanzierung in High Definition!

Medizintechnik und Pflege

Ob patientengenaue Abrechnung oder Leasingverträge mit Vorfinanzierungsphase: Wir bieten Finanzierungslösungen, die sich Ihren individuellen Bedürfnissen als Lieferant, Hersteller, Krankenhaus, Pflegeeinrichtung oder Arzt anpassen.

abcfinance solutions

Wintersport und Tourismus

Wenn ein neues Pistengerät, eine Schneekanone oder ein neues Ticketsystem finanziert werden soll, stehen in der Nebensaison den Investitionen kaum Umsätze entgegen. Informieren Sie sich über unsere speziellen Leasingvarianten für den Tourismus.

Bestattungsbranche

Maßgeschneiderte Leasingkonzepte für Bestattungsunternehmen sowie Steinmetze, Krematorien, Friedhofsgärtner, Friedhofsverwaltungen und andere branchennahe Gewerke.

Dentallabore

Ob innovative Dental-Scanner, CAD/CAM-Fräse-Geräte oder ein neuer Keramikofen. Wir haben eine Reihe individueller Leasinglösungen für Sie im Angebot – zugeschnitten auf Ihre spezielle Laborsituation.

Gastronomie und Hotellerie

Ob saisonale Ratenverläufe, vorfinanzierte Vertragslaufzeiten oder zinslose Finanzierung: Wir bieten Liquidität für eine anlageintensive Branche mit kurzen Innovationszyklen.

Office- und IT-Infrastruktur

Finanzierungsprodukte für Ihr Office. Wir bieten Planungssicherheit in allen Bereichen der täglichen Arbeit, von Leasingmodellen für Ihre Papierausgabesysteme und Büroausstattung bis zu Konzepten für komplexe Großprojekte. Mit uns binden Sie Ihre Kunden und steigern Ihre Erfolgschancen bei der Akquise und beim Tagesgeschäft. Wir gestalten schon heute das Büro der Zukunft.

Automobile Raritäten

Ob Oldtimer oder Youngtimer – unsere innovativen Finanzierungskonzepte bringen Ihren Traum vom individuellen Geschäftsfahrzeug mit absolutem Wiedererkennungswert auf die Straße.

Segelboote und Yachten

Ob Leasing oder Mietkauf, für Neu- oder Gebrauchtboote, in Kooperation mit Werften, Schiffsbauern und Bootshändlern. Setzen Sie die Segel und bringen Sie frischen Wind in Ihre Finanzierung.

LEASINGPRODUKTE – INDIVIDUELL AUF SIE ZUGESCHNITTEN

Überzeugende Argumente für Ihre Liquidität

Investitionslösungen von der Stange? Das kommt für uns nicht infrage. Unsere Produkte sind so individuell wie Ihr Unternehmen: Zugeschnitten auf spezielle Produktanforderungen und branchenspezifische Besonderheiten sind sie vielseitig kombinierbar. Denn Leasing ist nicht gleich Leasing.

VOLLAMORTISATION

Mit Sicherheit eine gute Entscheidung

Die Liste der möglichen Investitionsobjekte ist umfangreich. Wenn Sie bereits heute wissen, wie lange Sie finanzieren möchten, ist der Vollamortisationsvertrag genau das Richtige für Sie. Denn hier stehen Laufzeit und Ratenhöhe von Anfang an fest. So können Sie nicht nur sicher kalkulieren, sondern auch mit passenden Ersatz- oder Anschlussinvestitionen Ihre Technik jederzeit auf den neuesten Stand bringen.

TEILAMORTISATIONSVERTRAG MIT NUTZUNGSOPTION

Planen ohne Risiko

Ihre Geschäftsentwicklung ist nur schwer kalkulierbar. Das zukünftige Auftragsvolumen noch nicht abzuschätzen und die Laufzeit Ihrer Investitionsgüter nicht exakt planbar.

Die abcfinance-Nutzungsoption ist die unbürokratische Lösung beim Generationswechsel Ihrer Investitionen. So können Sie flexibel auf Veränderungen reagieren. Und kurzfristig entscheiden, ob Sie Ihren Leasingvertrag pünktlich beenden oder verlängern möchten.

Sinnvoll, wenn die Auftragslage keine Anschlussinvestition zulässt oder unvorhergesehene Lieferschwierigkeiten auftreten. Zum Beispiel bei langfristigen Investitionen oder auch beim Pkw-Leasing.

Für Sie bleibt alles beim Alten. Selbstverständlich sinkt der Restwert Ihres Leasingobjektes mit jeder weiteren Rate.

TREUHANDGESCHÄFT

Immer auf der sicheren Seite

Als Händler oder Hersteller möchten Sie Ihre Geräte und Dienstleistungen zur Miete anbieten und damit Ihre Umsätze und die Kundenbindung erhöhen? Das funktioniert mit geringem Aufwand für Sie und stärkt Ihre Wahrnehmung als professioneller Anbieter am Markt. abcfinance stimmt mit Ihnen auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittene Mietverträge für Ihre Endkunden ab. Diese tragen Ihr Logo und werden durch Sie mit dem Kunden geschlossen. Im Anschluss erhalten Sie sofort den gesamten Betrag für das Gerät oder die Dienstleistung überwiesen. Die monatlichen Mietraten, die auch Serviceentgelte enthalten können, ziehen Sie anschließend bei Ihrem Kunden ein. Den Anteil, der für die Finanzierung vorgesehen ist, leiten Sie schließlich an abcfinance weiter. abcfinance bietet hier zwei Varianten: Die „offene Treuhandschaft“ und die „stille Treuhandschaft“, je nachdem ob der Endkunde über die Kooperation informiert wird oder nicht.

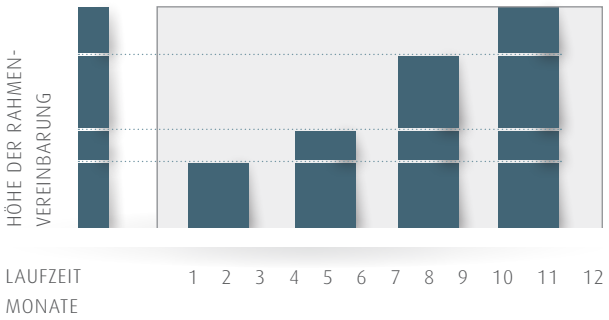
RAHMENVEREINBARUNG

Ihre Finanzierungszusage auf Stand-by

Viele Aufträge werden kurzfristig vergeben. Zwischen Zuschlag und Projektbeginn liegen oft nur wenige Tage. Gut, wenn die Finanzierung dann schon steht.

RAHMENVEREINBARUNG

VERTRAGSBEISPIEL: KOSTENFREIE ZUSAGE ÜBER 12 MONATE



Mit der Rahmenvereinbarung halten Sie bereits vorab unsere Finanzierungszusage in Händen. Damit sparen Sie sich nicht nur die Zeit für die Bonitätsprüfung, sondern erzielen auch einen Vertrauensvorschuss bei Ihrem Händler. Und haben bei der Auftragsvergabe die Nase vorn.

Mit der Rahmenvereinbarung gewinnen Sie die nötige Flexibilität, auch umfangreiche Projekte kurzfristig abzuwickeln. Oder auch auf attraktive Angebote mit spontanen Investitionen zu reagieren.

STEPINVEST

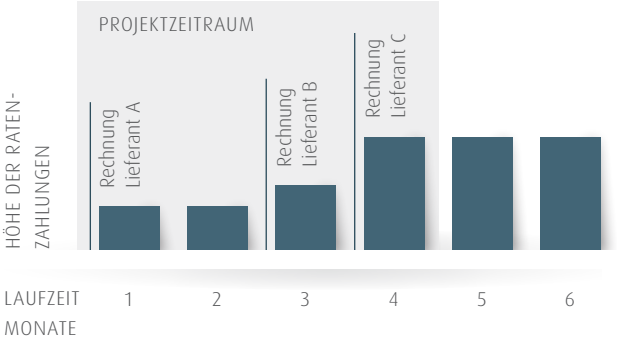
Schritt für Schritt zum Geschäftserfolg

Komplexe Projekte bestehen aus vielen Komponenten: Technische Geräte, Software, Aufbauten von verschiedenen Lieferanten und unterschiedlichen Dienstleistern, die alle auf Ihr Geld warten. Im Einzelnen umständlich zu finanzieren, im Gesamtmix kaum in Eigenregie zu handhaben.

Die Lösung heißt StepInvest: Wir umreißen Ihr Projekt, definieren den Zeitraum und übernehmen die sofortige Auszahlung für die laufenden Anschaffungen. Erst zum Projektende fassen wir alles in einem Leasingvertrag zusammen: sauber und unkompliziert.

STEPINVEST

VERTRAGSBEISPIEL: DIE ZAHLUNG BEGINNT MIT DER ERSTEN INVESTITION UND ERHÖHT SICH MIT JEDER WEITEREN



Das garantiert Ihnen nicht nur laufende Liquidität, sondern auch die Festigung Ihrer Lieferantenbeziehungen. Ein Wettbewerbsvorteil, der sich sofort auszahlt.

MIETKAUFVERTRAG

Ihr Schritt zum Eigentum

Sie benötigen neue Geräte oder Maschinen, möchten diese als Eigentum erwerben, aber für die Kaufsumme keinen Kredit aufnehmen? Dann ist Mietkauf genau das Richtige für Sie. Verteilen Sie die Gesamtkosten über eine vertraglich vereinbarte Laufzeit und auf überschaubare Raten. Nach Ende der Laufzeit werden Sie Eigentümer Ihrer Investition.

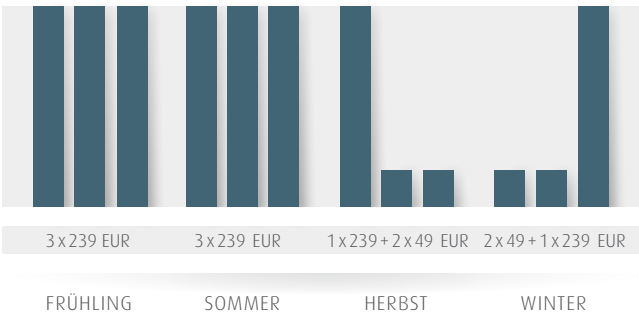
ABC 4SEASONS

Gleichbleibende Liquidität

Sommerzeit, Ferien, Feiertage – traditionelle Hochzeiten des Tourismus, der Gastronomie und Hotellerie. Saisonal bedingte Schwankungen sind in diesen Branchen keine Seltenheit, aber kalkulierbar. Nutzen Sie die Möglichkeit, die Leasingrate Ihrer individuellen jahreszeitlichen Kurve anzupassen.

ABC 4SEASONS

VERTRAGSBEISPIEL: DAS KONZEPT MIT SAISONAL ANGEPASSTEN RATENVERLÄUFEN



ERFOLG HAT EINEN NAMEN

Mit Weitblick in die Zukunft

„Was bleibt, ist die Veränderung; was sich verändert, bleibt.“ (Michael Richter)

Seit der Gründung unseres Unternehmens im Jahre 1976 hat sich für den Mittelstand vieles verändert. Ob Technologieboom, die Entwicklung neuer Märkte oder die fortschreitende Digitalisierung: Das alles sind Herausforderungen, an denen wir uns täglich messen, um unsere Wettbewerbsfähigkeit immer wieder neu unter Beweis zu stellen.

UNSERE GESCHÄFTSSTELLEN

Wien (Zentrale)
abcfinance GmbH
Wagenseilgasse 3
1120 Wien

Innsbruck (Geschäftsstelle)
abcfinance GmbH
Maria-Theresien-Straße 42 a
Raum 13
6020 Innsbruck

Telefon: +43 1 36 15 744 – 0
Telefax: +43 1 36 15 744 – 99

info@abcfinance.at
www.abcfinance.at

Sprechen Sie mit uns. Wir sind jederzeit für Sie erreichbar:
persönlich, telefonisch oder über unsere Website.

abcfinance

abcfinance GmbH
Wagenseilgasse 3
1120 Wien

Tel.: +43 1 36 15 744 – 0
Fax: +43 1 36 15 744 – 99

info@abcfinance.at
www.abcfinance.at